

**「飲食店の売上を即効で上げる10の手法」  
最新レポートを無料で配布しております。  
年末の需要期に向け、経営者必読です。**

このレポートの内容を知らないことによって、売上向上のチャンスに気づかず、せっかくの機会を無駄にしているかもしれません。

本レポートは、発行から3週間で、159社の飲食店経営者様・管理者様にお読みいただき、次のようなご感想をいただいております。

「大変参考になりました。現在、冬季のチラシを作成している最中でしたので応用させていただきました。スタンプカードも小冊子通りに作ることにしました。」(東京都、焼肉店FC本部、FC事業部長)  
「割引表示の工夫、広告の作り方等、具体的な例が参考になりました。これからも情報提供をお願いします」(神奈川県、ホテル・スポーツクラブ・テナントビル経営、管理本部長)  
「大変わかりやすく、納得できる内容でした。現場のスタッフ、管理職にも伝えて現場で生かせるようにしていきたいと思います」(広島県、パチンコ・カラオケ・飲食店経営、常務取締役)  
「新近効果、情報格差、コーチング、数字の利用、笑顔の大切さ、色の違い、広告の出し方、事後評価・・・、大変勉強になりありがとうございました」(愛知県、日本料理店経営、代表取締役)

レポートの内容を一部ご紹介すると・・・

1. 広告の色を変えただけで、66万円の売上アップ！お客さんが集まる色とは？
2. 集客効果の高いキャッチ・コピーの簡単な作り方
3. お客さんの感動を引き起こすのは簡単だった？これだけでお客さんは感動する！
4. 顧客満足度を決定付ける重要なポイントとは？
5. 誰も気づいていない効果的な割引券の作り方

弊社の活動をお知りいただく活動の一環として、また、多くの飲食企業様の経営の参考にさせていただくため、現在、このレポートを無料で配布しております。

本レポートにご興味がおありの方は、下記空欄に必要事項をご記入の上、この用紙全体をFAXにて今すぐご返信ください。本来なら直接お伺いし、趣旨のご説明をすべきですが、あなた様の貴重なお時間をムダにするわけにもいかず、お手紙でまずご連絡をさせていただきました。ご無礼をお許しください。

また、このようなFAXをご希望されない方は、大変恐縮ですが、FAX番号をご記入の上、ご返信いただけますでしょうか。弊社からのFAX送信を即刻停止いたします。

追伸： 弊社は、営業マンを雇用しておりませんので、レポートのご請求をいただいた方々に対し、しつこい売り込みなどは一切いたしませんので、ご安心してお申し込みくださいませ。

「飲食店 即効売上アップ10の手法」のレポート送付を希望します。

2度とこのようなFAXは送らないでください。 恐縮ですが、FAX番号をご記入ください。

御社名	お名前	お役職
ご住所 〒		
TEL	FAX	e-mail

**24時間受付 FAX:06-4807-3022** 受付期間：2004年10月31日(日)迄  
飲食業のマーケティング支援 株式会社イングロス 大阪府大阪市淀川区宮原4-1-46 新大阪北ビル10階  
ホームページ <http://www.engross.jp>